

「輔導廠商拓展外銷 -
2018 年全國大專院校 B2B 跨境電商競賽」辦法

- 指 導 單 位：教育部
- 主 辦 單 位：中華國際經貿研究學會
台北市進出口商業同業公會
阿里巴巴國際交易市場（負責平台業務）
- 主辦學校(期初培訓)：輔仁大學(北區)
臺中科技大學(中區)
臺南應用科技大學(南區)
- 協辦學校(期中分享)：致理科技大學(北區)
逢甲大學(中區)
長榮大學(南區)
- 協辦學校(總決賽)：德明財經科技大學

「輔導廠商拓展外銷-

2018 年全國大專院校 B2B 跨境電商競賽」辦法

壹、活動目的

近年來，跨境電商已成為一股不可忽視的力量，並正在快速改變國際貿易的產業結構。為了搶救逐漸衰退傳統貿易模式，並因應未來可能興起的貿易保護主義，國內教學、研究、和政策制定單位應對 B2B 跨境交易有正確的認知。為了達成這個目標，並培養台灣的跨境電商人才，國內產官學研各界將於 2018 年跨領域合作辦理「輔導廠商拓展外銷-2018 年全國大學生 B2B 跨境電商競賽」，期能藉此拓展相關科系師生的視野，帶領其與世界趨勢齊步併行！

本次競賽旨在啟發台灣學生們對於跨境電子商務的興趣及了解，繼 2016 與台灣經貿網合作，2017 年起與全球最大的 B2B 跨境電商企業阿里巴巴國際站作為合作廠商(www.alibaba.com)，本次競賽為第二屆。競賽前北中南各區將提供師生培訓課程，由知名業師傳授阿里巴巴國際站平台操作技巧，並搭配實務型電商培訓課程及數據蒐集策略，參賽者於培訓後獲得研習證書，以資鼓勵。未來競賽觸角

將逐年延伸至馬來西亞 Lelong、美國亞馬遜、日本雅虎、中國京東、韓國樂天、和美國電子灣等知名廠商，讓台灣學生和本地廠商熟悉不同的電子商務平台及操作模式。

本次競賽亦將補助績優十隊繼續參加 2018 年 6 月 8 日舉辦之「2018 東協暨兩岸大學生外貿+電商 O2O 模擬商展競賽」(競賽辦法另行公告)，以強化學生於實體展覽之訓練，並培養線上線下虛實整合之全方位經貿人才。

貳、活動單位

指導單位：教育部

主辦單位：中華國際經貿研究學會

台北市進出口商業同業公會

阿里巴巴國際交易市場（負責平台業務）

主協辦學校：輔仁大學、致理科技大學、德明財經科技大學

臺中科技大學商學院、逢甲大學

臺南應用科技大學、長榮大學

參、參加對象與參賽資格

- 一、全國大專校院不限科系之大學生或碩士生(不含碩專班及EMBA)組隊參加。因競賽涉及跨境貿易之專業領域，報名隊伍中須有國際貿易/國際企業/國際商務等相關科系之同學。
- 二、每隊 3-5 名學生，指導老師 1-2 名及「阿里巴巴金牌等級以上會員」廠商乙家(可自行接洽或由主辦單位媒合)。
- 三、乙位指導教師帶領三組團隊參賽為上限。
- 四、每隊一名指導教師參加領隊會議(2017年11月12日全日於「台北市進出口商業同業公會」舉行)。

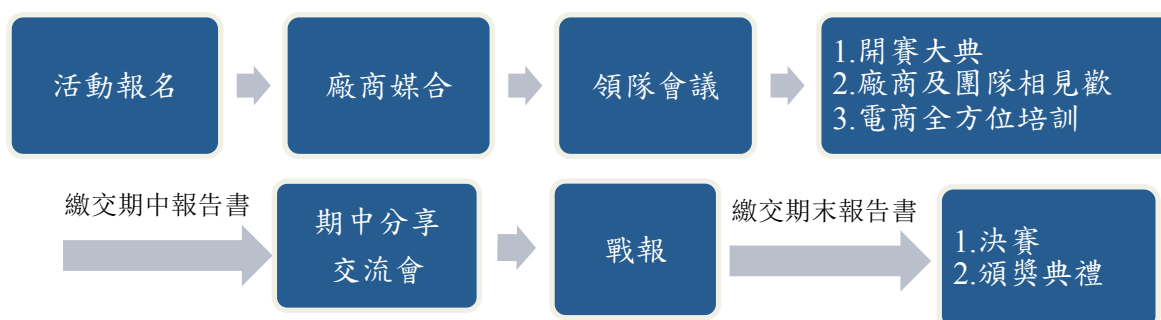
肆、競賽辦法

- 一、報名時間：2017年10月13日(五)17時前線上報名截止。
- 二、報名費用：每團隊繳交報名費新台幣 5,000 元。每家廠商繳交報名費新台幣 5,000 元。
請於媒合結果正式公布後二周內繳費(統一繳交給台北市進出口商業同業公會，各隊專屬銀行匯款帳號另行通知)，逾期未繳將自動棄權。
- 三、競賽地點：採取線上競賽，以阿里巴巴網站為競賽平台。
- 四、廠商媒合：歡迎各隊伍以指導教師為代表逕行與廠商接洽競賽合作事宜；若需協助媒合，請於報名表勾選。

- 五、 競賽隊伍：以 100 隊為原則，如報名賽隊伍數過多，將依北中南區平衡、是否為中華國際經貿研究學會會員學校、指導教師是否能參與 11 月 12 日領隊會議等原則選取 100 隊正取、並備取若干隊伍數。
- 六、 競賽方式：分初賽及決賽兩個賽制。初賽分為八個項目(於后詳述)，選出總積分前 8 組隊伍參與決賽。決賽於 2018 年 5 月 5 日舉行，各隊至少 2 位學生進行現場簡報 8 分鐘及答辯 5 分鐘。
- 七、 全程參與競賽、未中途放棄，且參加期中交流分享會及繳交期中報告、成果報告之隊伍，於競賽結束後均將獲頒「挑戰完成獎」(參賽隊伍數須超過 60 隊)。
- 八、 頒獎日期：初賽 8 獎項及決賽獎項統一於 2018 年 5 月 5 日頒獎。
- 九、 本次競賽亦將補助績優 10 隊延續參加 2018 年 6 月 8 日舉辦之「2018 東協暨兩岸大學生外貿+電商 O2O 模擬商展競賽」(競賽辦法另行公告)。每隊可於原隊伍擴編參加該延續競賽之師生人數。

伍、 競賽流程說明

流程圖：



一、 團隊

(一) 領隊會議：

每隊由 1 名指導教師代表團隊出席，進一步瞭解競賽規則及獎項說明。指導教師將獲培訓證書。

(二) 開賽大典、相見歡、培訓：

「開賽大典」儀式結束後同日擇時進行「廠商及團隊相見歡」，學生及教師藉此機會深入瞭解企業產品、產業，並溝通雙方後續合作事宜。同日進行「電商全方位培訓」，將由知名業師傅授阿里巴巴國際站平台操作技巧，並搭配實務型電商課程及數據蒐集策略授課，參賽者將於培訓後獲得研習證書，以資鼓勵。此外，後續將提供線上課程資源供參賽者修習。

(三) 「初賽」開始：

成績起算日期為 2017 年 12 月 1 日，所有數據及分數計算以初賽期間之紀錄為主。

(四) 期中分享交流會：

於北、中、南各區舉行，由獲選阿里巴巴十大網商分享經營電商平台，並由顧問統整各隊於期中報告書所呈現及其他問題進行指導。

(五) 期中及成果報告書：

每隊皆需依規定準備「期中報告書」及「成果報告書」，內容項目將後續公佈於競賽社團中，未繳交隊伍不予計算所有獎項分數。

(六) 決賽及頒獎典禮：

將邀請單項獎得獎隊伍及入圍決賽隊伍一同參與活動。未得獎隊伍亦請派代表參加，並領回挑戰完成獎及培訓證書。

二、廠商

(一) 開賽大典、相見歡、培訓：

「開賽大典」儀式結束後同日擇時進行「廠商及團隊相見歡」，藉此深入介紹企業產品及產業，以利未來平台行銷操作，及溝通雙方後續合作事宜；同日進行之「電商全方位培訓」課程，可參酌是否與學生團隊一起參與。

- (二) 准許學生團隊協助經營及維護阿里巴巴國際站 (www.alibaba.com)，並於「廠商及團隊相見歡」當日提供平台主或子帳號。
- (三) 得獎隊伍之廠商參與「決賽及頒獎典禮」之觀摩。
- (四) 廠商於競賽前簽「切結書」，並於期中填寫意見調查。

陸、活動獎項及評分標準

每組隊伍至少於阿里巴巴國際站刊登 **30 支**「產品信息質量分數」至少達 **4.5 分** 以上之產品，始可納入初賽及決賽評分。

	獎項	單項獎評分標準	決賽積分評分標準
初賽	訂單獎	於阿里巴巴平台成交訂單筆數加總全國最高排名前五組隊伍榮獲。 來自詢價信&RFQ 轉化的訂單	每張訂單為 1 分，滿分為 6 分。
	操作獎	阿里巴巴帳戶之子帳號所獲得詢價佔全公司比例，最高之前五組榮獲此獎。(RFQ 及訪客營銷不包含其中) $\frac{\text{初賽子帳號詢盤量}}{\text{初賽主詢盤量}} = \text{詢價佔比}$	綜合效果成長比例 * 10 為計分，滿分 6 分。
	點擊獎	台灣以外，平台「點擊轉化率」最高之前五組榮獲此獎。 計算方法： $\frac{\text{初賽累積點擊數}}{\text{初賽累積曝光數}} = \text{點擊轉化率}$	「點擊轉化率」* 300 為計分，滿分為 4 分。
	詢盤獎	台灣以外，平台「詢盤轉化率」最高之前五組榮獲此獎。 計算方法： $\frac{\text{初賽累積回饋數}}{\text{初賽累積點擊數}} = \text{詢盤轉化率}$	「詢盤轉化率」* 100 為計分，滿分 6 分。
	刊登獎	截止當日「產品信息質量分數」最高前 5 組榮獲，最低上刊數量為 100 支。若同分則依上刊數量最多依序排列得獎順序。	初賽成績計算截止當日之「產品信息質量分數」即為此項目計分。

	獎項	單項獎評分標準	決賽積分評分標準
	影片 傳播獎	最佳產品影片設計前五名。 (由評審評判得分)	依影片表現優異程度排序： 第一名：5分 第二名：4.5分 第三名：4分 第四名：3.5分 第五名：3分 第六名之後：2分
	設計獎	最佳旺鋪設計與產品詳情頁設計前五名。 (由評審評判得分)	依旺鋪表現優異程度排序： 第一名：5分 第二名：4.5分 第三名：4分 第四名：3.5分 第五名：3分 第六名之後：2分
	成果 報告獎	「成果報告書」最優異之組別獲得。 (由評審評判得分)	依「成果報告書」優異程度 排序： 第一名：5分 第二名：4.5分 第三名：4分 第四名：3.5分 第五名：3分 第六名之後：2分
	挑戰 完成獎	獎勵全程參與競賽，未中途放棄，且參加 「期中交流分享會」及繳交「期中報告 書」、「成果報告書」之隊伍。	每隊頒發挑戰完成獎狀及獎金 2,000 元(參賽隊伍數達 60-94 隊)或 3,000 元(參賽隊 伍數超過 95 隊)。
決賽	冠軍團隊	依單項獎之「積分評分標準」計算出各組總積分後，依照分數排序挑選 前 8 組隊伍參與「決賽暨頒獎典禮」簡報發表，爭取全國「電商最強團 隊」。	
	亞軍團隊		
	季軍團隊		
	殿軍團隊		
	菁英團隊		

*產品發佈從競賽計算日開始起算(放產品草稿同產品發佈)

本單位保留獎項調整權益

名詞解釋：

1. 點擊數：指產品信息或公司信息在搜索結果列表頁和按照類目瀏覽列表頁被買家點擊的次數。

2. 曝光數：指產品信息或公司信息在搜索結果列表頁和按照類目瀏覽列表頁被買家看到的次數。
 3. 詢價數：買家對於產品信息或公司信息提出詢問信。
- * 參賽隊伍於阿里巴巴平台作品之著作權與智慧財產權歸輔導廠商所有；團隊可保留擷取畫面，限定於學術交流與作品展示之用。
- * 執行單位透過「阿里巴巴—一達通」數據計算各組得分、成果後，上呈評審委員會審核通過後，始公布於競賽中。

柒、 競賽時程規劃

編號	項目	時間	地點及內容說明
1	參賽師生報名	即日起至 2017 年 10 月 13 日(五) 17 時前	1.線上報名：請掃描右側 QR Code 填寫線上報名表，連結網址： https://goo.gl/HZ2A9Q 
			2.Email 報名：請掃描右側 QR Code 下載報名表，填妥後回傳至台北市進出口商業同業公會，連結網址： https://goo.gl/N6bLVK 
2	廠商報名		1.線上報名：請掃描右側 QR Code 填寫線上報名表，連結網址： https://goo.gl/zncEsW 
			2.Email 報名：請掃描右側 QR Code 下載報名表，填妥後回傳至台北市進出口商業同業公會，連結網址： https://goo.gl/f3Fw2x 
3	公佈參賽隊伍及廠商	10 月 17 日 (二)	1. 公佈正備取參賽隊伍名單，正取以 100 隊為原則。 2. 公佈廠商資料。 3. 於中華國際經貿研究學會網站公佈
4	第一階段媒合暨參賽隊伍與廠商繳交媒合志願序	10 月 27 日(五) 中午 12 時前	1. 第一階段自行媒合完成隊伍提供名單。 2. 尚需協助媒合之學校隊伍採取志願序填寫方式，每隊填選最多五家廠商。 3. 需媒合廠商填寫擬合作之學校隊伍志願序。
5	第二階段參賽隊伍與廠商媒合	10 月 30 日(一)~ 11 月 3 日(五)	依廠商之志願序為準，配合學校隊伍志願序進行媒合

編號	項目	時間	地點及內容說明
6	媒合結果公佈 及繳交報名費	11月8日(三) 11月10日(五)	於中華國際經貿研究學會網站公佈
7	領隊會議	11月12日(日)	全日於「台北市進出口商業同業公會」舉行，每隊1名指導教師參與。
8	開賽大典 相見歡 電商培訓	北區一 11月18日(六)	北區參賽隊伍統一向輔仁大學報名，並全日於此參與活動。
		北區二 11月19日(日)	如北區參賽隊伍數過多，擬於輔仁大學另增加此一場北區隊伍培訓，並安排參賽隊伍各參加18日或19日其中一場。
		中區 11月25日(六)	中區參賽隊伍統一向臺中科技大學報名，並全日於此參與活動。
		南區 11月26日(日)	南區參賽隊伍統一向臺南應用科技大學報名，並全日於此參與活動。
9	初賽成績起算	12月1日(五)	成績計算依阿里巴巴國際站數據為準。
10	第一次戰報	12月14日(四)	各組平台經營數據將於臉書社團公佈。 前3個月，兩週公告一次戰報； 最後一個月，每週公告戰報。
11	第二次戰報	12月28日(四)	
12	第三次戰報	1月11日(四)	
13	第四次戰報	1月25日(四)	
14	第五次戰報	2月8日(四)	
15	第六次戰報	3月1日(四)	
16	第七次戰報	3月8日(四)	
17	第八次戰報	3月15日(四)	
18	第九次戰報	3月22日(四)	
19	第十次戰報	3月29日(四)	
20	期中報告繳交	1月15日(一) 17時前	基本格式將於臉書社團提供。請於規定期限前寄至 info-cbec@ieatpe.org.tw
21	期中分享交流會	北區 2018年1月20日(六) 下午	北區參賽隊伍統一向致理科技大學報名，並於此參與活動。
		中區 2018年1月21日(日) 下午	中區參賽隊伍統一向逢甲大學報名，並於此參與活動。
		南區 2018年1月27日(六) 下午	南區參賽隊伍統一向長榮大學報名，並於此參與活動。
22	初賽成績計算截止	3月31日(六)	成績之計算依阿里巴巴國際站數據為準。
23	成果報告書繳交	4月2日(一) 17時前	基本格式將於臉書社團提供。請於規定期限前寄至 info-cbec@ieatpe.org.tw
24	初賽成果公布	4月16日(一)	將於臉書社團公布得獎隊伍。
25	決賽入圍隊伍公布		將於臉書社團公布參與決賽簡報隊伍。

編號	項目	時間	地點及內容說明
26	繳交決賽簡報	4月30日(一) 17時前	入圍決賽隊伍請繳交簡報播放檔寄至 info-cbec@ieatpe.org.tw
27	決賽暨頒獎典禮	5月5日(六) 下午	北中南區全體參賽隊伍統一向德明財經 科技大學報名，並於此參與活動。

主辦單位保留活動調整權益

其他說明：

- 一、以阿里巴巴電商平台（www.alibaba.com）為主軸，各組將合作廠商之產品運用創新、創意、行銷策略等手段上架於平台，並爭取最多的詢盤/詢價信（Inquiry），及最多的實際外銷訂單等。
- 二、針對競賽之規則，請統一於臉書社團私訊小編，若非個別問題將於社團中直接公告解答。
- 三、針對電商平台操作疑問，採線上諮詢，由北中南各區諮詢顧問協助。
- 四、參賽者請務必穿著正式服裝出席與本競賽相關之任何活動。
- 五、參賽團隊同意遵守主辦單位所規定之競賽須知，及評審委員會所決議之各項評審公告、規則及評審結果。
- 六、參賽團隊於阿里巴巴平台上之著作權與智慧財產權，歸合作廠商所有；參賽團隊可保留擷取畫面，限定於學術交流與作品展示之用。
- 七、競賽過程中，參賽隊伍不提供以下輔助，若合作廠商有需求請以其他合作途徑與師生洽談：
 1. 企業官網架設。
 2. 阿里巴巴國際站以外之電商平台建構
(如 Ebay, Amazon 等。)
 3. 企業內部庶務協助。
- 八、參賽隊伍有下列任一情形發生，本單位有權取消參賽資格；並撤銷其所有獎勵：
 1. 參賽所提報之各項資料有虛偽不實者。
 2. 參賽過程有剽竊、抄襲或其他侵害他人專利、專門技術、著作權或其他智慧財產權之行為。
 3. 在比賽會場有影響其他參賽隊伍，造成競賽不公之行

為。

九、參賽隊伍及廠商同意配合主辦單位推廣、宣傳需要，無償提供參賽作品相關資料、影片剪輯及接受攝影拜訪，作為競賽專輯和宣傳影片於國內、外非營利使用。

十、本單位得視情況所需修改競賽相關須知，並公布於本競賽臉書社團，參賽團隊及廠商務必時常瀏覽社團公告，不得以未知悉為由提出異議。

捌、成果發表暨頒獎典禮

一、舉行時間：2018年5月5日（六）下午

二、活動地點：德明財經科技大學

三、活動內容：

(一) 決賽成果發表：入圍決賽隊伍報告時間，每隊簡報8分鐘及答辯5分鐘（為原則），報告順序以現場抽籤為依據。

備註：決賽報告隊伍請於2018年4月30日17時前繳交簡報播放檔至 info-cbec@ieatpe.org.tw。

(二) 單項獎頒獎：初賽8大單項獎頒獎。

(三) 「電商最強團隊」頒獎：計分標準係以初賽成績加計決賽成果發表成績，其評分標準如下：

「電商最強團隊」評分標準

項目	佔比
初賽總積分	50%
學習歷程及轉變	15%
簡報創意及創新程度	15%
心得內容	10%
時間掌控	5%
服裝儀容及儀態	5%

(四) 「電商最強團隊」頒獎：

階段	獎項	學生及教師獎勵	廠商獎勵
初賽	訂單獎	得獎團隊獎狀乙張及獎品。 得獎指導教師感謝狀。	得獎廠商感謝狀乙張。
	操作獎		
	點擊獎		

	詢盤獎		
	刊登獎		
	影片傳播獎		
	設計獎		
	成果報告獎		
	挑戰完成獎	每隊頒發挑戰完成獎狀及獎金 2,000 元(參賽隊伍數達 60-94 隊)或 3,000 元(參賽隊伍數超過 95 隊)。	
決賽	冠軍團隊	得獎團隊獎狀乙張及獎盃。 得獎指導教師感謝狀。	得獎廠商感謝狀乙張。
	亞軍團隊		
	季軍團隊		
	殿軍團隊		
	菁英團隊		
附註	所有參賽團隊，每組將獲得參賽證明；指導教師將獲頒指導教師感謝狀；廠商則獲頒指導廠商感謝狀。		

玖、聯繫單位

- 一、 統一窗口(含參賽報名)：台北市進出口商業同業公會
電話：02-2581-3521 分機 433, 432
電子信箱：info-cbec@ieatpe.org.tw
- 二、 個別活動(各區培訓及期中分享會、總決賽)報名事宜：
北中南區各校場地負責學校(詳述於柒、競賽時程規劃)